

Die iBlade® GmbH & Co. KG ist seit über 10 Jahren der Spezialist für die automatische Identifizierung, Vermessung und optimale Verwaltung von Zerspanungs-Werkzeugen. Als zuverlässiger und kompetenter Partner für die Entwicklung von Softwarelösungen, RFID-Technik und des Sonder-Maschinenbaus sowie dem ganzheitlichen Konzept von Beratung, Programmierung bis hin zur Wartung ermöglichen wir mittelständischen Firmen den Sprung in die Industrie 4.0.

Für unseren Standort in Kolbermoor suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

JUNIOR-IT-VERTRIEBSBERATER/IN (m/w/d) alternativ JUNIOR-SALES-MANAGER/IN (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet liegt hauptsächlich im Vertrieb und der Projektbegleitung der firmeneigenen Software sowie verschiedener Hardware-Komponenten.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Verkauf unserer Soft- und Hardware sowie Entwicklung von kundenorientierten Lösungen
- Eigenverantwortliche Betreuung des zugeteilten Verkaufsgebiets Deutschland bundesweit sowie der umliegende EU-Länder
- Ausbau von Kunden- und Geschäftspartnerbeziehungen
- In den Terminen vor Ort vermitteln Sie eindrucksvoll die Mehrwerte unserer Software-Lösungen und stehen dabei den Kunden bei der Installation und Inbetriebnahme beratend zur Seite. Ihre Ansprechpartner werden dabei die Top-Entscheider der Firmen sein
- Konzeptionelle Mitwirkung in der Einführungsphase
- Präsentation des Unternehmens durch Teilnahme an Fachmessen und fachbezogenen Veranstaltungen.

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Gute Englisch Kenntnisse in Wort und Schrift
- Interesse am Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Gute Computer-Kenntnisse sowie im IT-Umfeld sind von Vorteil
- Gute Kenntnisse in MS-Office-Produkten (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Engagierte und erfolgsorientierte Persönlichkeit
- Sehr gute rhetorische Fähigkeiten und Freude am Umgang mit Menschen
- Hohe Bereitschaft, lösungsorientiert zu arbeiten und sich in das Team einzubringen
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit
- Darüber hinaus überzeugen Sie durch eine authentische Persönlichkeit und es fällt Ihnen leicht, vertrauensvolle und langfristige Geschäftsbeziehungen aufzubauen.
- Zielstrebigkeit, Abschlusssicherheit und eine strukturierte Arbeitsweise zeichnen Sie aus.
- Sie verfügen über ein hohes Maß an Eigenverantwortung, Flexibilität und Sorgfalt
- Sie haben eine Affinität zukunftsorientierten Entwicklungen im Bereich Industrie 4.0

Wir bieten Ihnen:

- unbefristetes Arbeitsverhältnis
- flexible und geregelte Arbeitszeiten – keine Schichtarbeit
- attraktive, leistungsorientierte Vergütung
- 30 Tage Urlaub
- ein familiäres und freundliches Arbeitsklima
- ein nettes und hilfsbereites Team
- umfangreiche Einarbeitung
- Kostenlose Parkplätze direkt am Büro
- Gute Anbindung an den ÖPNV
- Corporate Benefits – Rabatte bei vielen Marken, Shops und vieles mehr!
- Gratskaffee

Sie sind interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an Frau Paulacher-Kohnle: paulacher@kohnle.net